



Embajada de la República Bolivariana
de Venezuela en la República Portuguesa



Seminario sobre Internacionalización para los países de América Latina. Aspectos Jurídicos y Apoyos a la Inversión



CONTEXTO REGIONAL:

La región de América Latina y el Caribe, ha experimentado avances sin precedentes en la última década, presentando indicadores prometedores en materia económica y social. En 2013, el PIB de la zona experimentó un crecimiento del 4%, mientras que las finanzas públicas han demostrado bastante resistencia ante el stress generado por la crisis financiera de 2008 (1). En este escenario, nuestros países han reforzado su captación de inversión extranjera, diversificando las economías, mientras reducimos significativamente la pobreza y expandimos la clase media.



CONTEXTO REGIONAL:

De acuerdo al informe de 2013 de la Conferencia de Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo UNCTAD, En 2012, la IED mundial disminuyó en un 18%, situándose en 1,35 billones de dólares. La recuperación llevará más tiempo de lo previsto, debido, sobre todo, a la fragilidad económica y la incertidumbre acerca de las políticas en todo el mundo.



EL AUGUE DE LOS PAISES EN DESARROLLO:

Los países en desarrollo toman la delantera. En 2012, las economías en desarrollo absorbieron — por primera vez en la historia— más IED que los países desarrollados, concretamente un 52% de las corrientes mundiales de IED. Ello obedece en parte a que la mayor caída de las entradas de IED se produjo en los países desarrollados, que actualmente solo representan el 42% de las corrientes mundiales. Las economías en desarrollo generaron también casi un tercio de las salidas mundiales de IED, manteniendo una tendencia constante al alza.

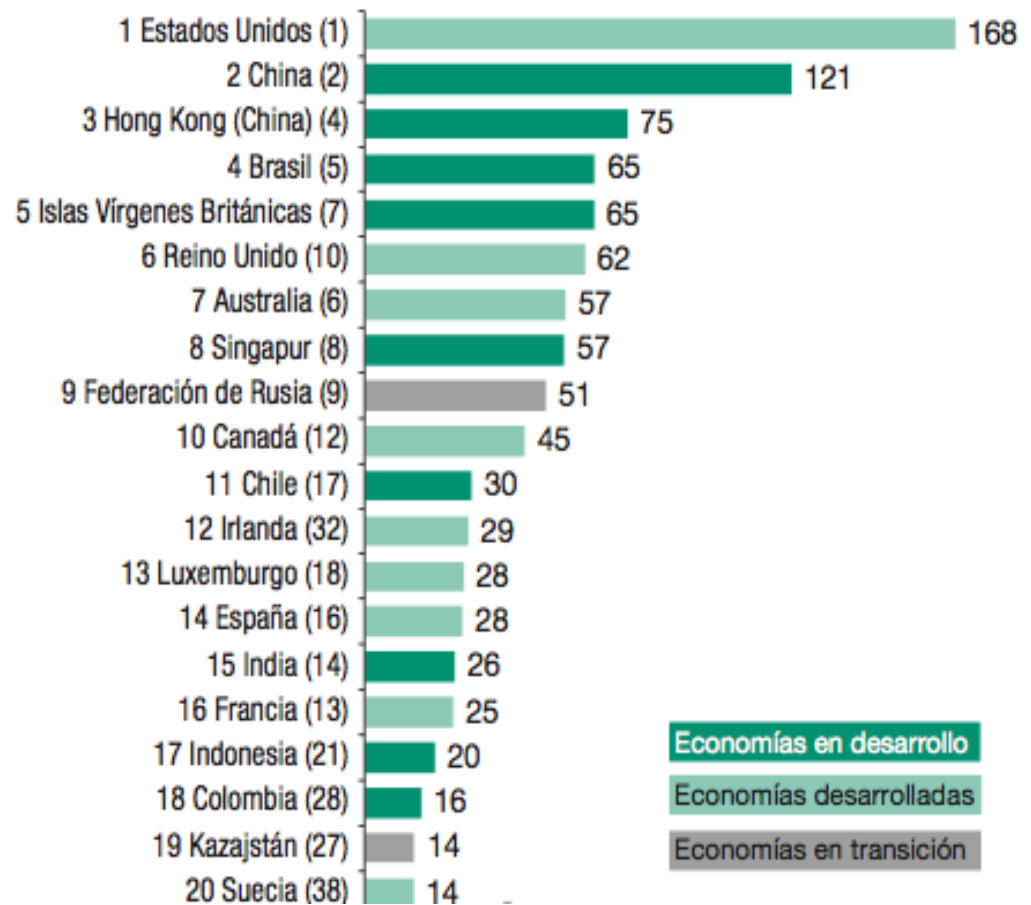


Según datos del informe 2013 de la UNCTAD la Inversión Extranjera Directa -IED- aumento del 12% en América del Sur, donde la afluencia de capitales combinó el interés por los recursos naturales y por nuevos mercados.



Gráfico 2. Las 20 principales economías receptoras en 2012 (En miles de millones de dólares)

(x) = clasificación de 2011



De las 20 principales economías receptoras de IED, tres son latinoamericanas, de acuerdo al informe 2013 de la UNCTAD.



La Comisión Económica para Latinoamérica, CEPAL, resaltó el crecimiento de la inversión extranjera en la región durante 2013. Para el primer semestre de dicho año, los 13 países que presentan datos recibieron 102.951 millones de dólares, monto 6% superior a lo registrado durante el primer semestre del año anterior. Para la CEPAL, el principal receptor de IED fue Brasil, que entre enero y agosto de 2013 absorbió 39.014 millones de dólares, suma 10% inferior a la recibida durante los mismos meses del año pasado.



Según la CEPAL, gracias a la compra de la empresa cervecera Modelo por parte de la firma belga Anheuser–Busch InBev, México sobrepasó durante el primer semestre toda la inversión extranjera directa recibida en 2012. Aún sin esa operación, valorada en 13.249 millones de dólares, la IED en México se habría elevado 15% respecto al mismo período del año anterior. **Los flujos de inversión extranjera directa también mostraron incrementos en Venezuela (44%), Perú (27%), El Salvador (27%), Panamá (19%), Costa Rica (15%), Uruguay (8%) y Colombia (5%).**



América Latina, economías seleccionadas : Flujos entrada de inversión extranjera directa (En millones de dólares)

Países	1 ^{er} Semestre 2012	Total 2012	1 ^{er} Semestre 2013	Variación 2013-2012 (1 ^{er} Semestre)
Argentina	7,563	12,128	5,165	-32%
Brasil ^a	43,204	65,272	39,014	-10%
Chile ^b	14,193	30,323	10,446	-26%
Colombia	7,853	15,649	8,283	5%
Costa Rica	1,157	2,288	1,335	15%
El Salvador	135	517	171	27%
Guatemala	732	1,207	678	-7%
México	9,238	15,453	23,847	158%
Panamá	1,715	3,020	2,037	19%
Perú	5,427	12,240	6,872	27%
Rep. Dominicana	2,288	3,472	799	-65%
Uruguay	1,447	2,776	1,570	8%
Venezuela	1,897	3,216	2,736	44%
Total	96,849	167,562	102,951	6%

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras oficiales al 7 de octubre de 2013.

^a La información de Brasil para el 1er semestre de 2013 y 2012 corresponde al período enero-agosto.

^b La información de Chile para el 1er semestre de 2013 y 2012 corresponde al período enero-julio.



REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA

Población: 28.384.132 habitantes

Superficie: 916.445 km²

Moneda: Bolívar Fuerte

Tipo de Gobierno: Democrático,
Pluralista, Descentralizado, alternativo,
responsable, y de mandos revocables

Presidente Constitucional: Nicolás
Maduro Moros (2013–2019)

Características Económicas: explotación
de yacimientos petroleros, (es hasta el
momento el país con las mayores
reservas de petróleo del mundo) minería,
Elevado Potencial en el sector agrario y
turístico.

PIB (neto): 381.3 billones de USD
(ingreso superior a la media según el
Banco Mundial).

PIB Per capita: 12,729 USD





SECTORES CON POTENCIAL PARA INVERTIR

Además de la industria de los hidrocarburos, si se considera la cantidad de empresas por sector y la amplitud de sus mercados, existen oportunidades importantes en las siguientes áreas:

Proyectos de inversión
Tecnologías de información y comunicaciones TIC
Alimentos
Minería
Turismo
Química y petroquímica
Petróleo
Gas



RELACIÓN BILATERAL PORTUGAL-VENEZUELA

A partir del inicio de mi gestión diplomática en 2007, la relación bilateral tuvo un incremento sin precedentes, siguiendo los lineamientos del Presidente Hugo Chávez, y posteriormente del Presidente Nicolás Maduro, como resultado de estas políticas, la relación entre ambas naciones se incrementó exponencialmente, elevando la intensidad del intercambio en diversas áreas, tales como el comercio, energía, turismo, ciencia y tecnología, salud, y cultura, a partir de la firma de más de 150 acuerdos de cooperación, cuyo volumen de negocios estimado ronda los 10 mil millones de euros.



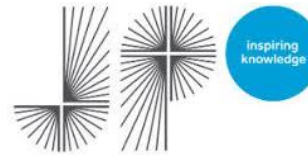
La presencia de más de 30 empresas portuguesas en Venezuela es muestra del dinamismo del mercado nacional. En este grupo se encuentran grandes compañías como el Banco Espíritu Santo, Teixeira Duarte, GALP, Grupo Lena, Atral Cipan, JP Sa Couto, EDP, Efacec, Prebuild, Grupo Pestana, TAP, y la Caixa Geral de Depósitos, que entre muchas otras, no menos importantes, contribuyen con su sólida experiencia al desarrollo de Venezuela y a la vigorización de nuestras economías, con proyectos altamente relevantes, algunos de los cuales me permito enumerar a continuación.



Embajada de la República Bolivariana
de Venezuela en la República Portuguesa



ALGUNAS DE LAS EMPRESAS PORTUGUESAS CON PRESENCIA EN EL MERCADO VENEZOLANO





Entre los diversos acuerdos suscritos con Portugal se destacan:

▶ **Construcción de la Autopista Caracas La Guaira, por la empresa Teixeira Duarte, por un monto de 3.5 mil millones de euros.** Este contrato es el mayor que ha ganado por si sola alguna empresa portuguesa en su historia La concesión de dicha obra tuvo una repercusión positiva en la cotización de Teixeira Duarte en la bolsa de valores de Lisboa.



- ▶ **Ampliación del Puerto de La Guaira, y obras en diques y astilleros nacionales, atribuidos a la constructora Teixeira Duarte por un monto superior a los 500 millones de euros.**
- ▶ **Adquisición de más de tres millones de computadores infantiles, bajo el “Proyecto Canaima” con transferencia de tecnología e instalación de fábricas, con la empresa JP Sa Couto/Prologica, por un valor estimado de 200 millones de euros.**



-
- ▶ **Construcción de 12.000 viviendas de interés social con el Grupo Lena.**
 - ▶ **Proyectos de energías fósiles y alternativas con GALP y EDP**
 - ▶ Apertura de sucursales del Banco Espíritu Santo
 - ▶ Apertura de un hotel del Grupo Pestana en Caracas
 - ▶ Conexiones regulares entre Venezuela y Portugal, mediante la aerolínea TAP
 - ▶ Certificación y explotación de reservas de hidrocarburos con GALP
 - ▶ Fábricas procesadoras de piedras, minerales y derivados con METALCERTIMA
 - ▶ Adquisición de medicamentos y alimentos
 - ▶ Construcción Naval



Embajada de la República Bolivariana
de Venezuela en la República Portuguesa



GRACIAS POR SU ATENCIÓN